



今すぐ
実践できる!!

参加無料

売上拡大につながる 事業計画作成セミナー

第1回 事業に活かす事業計画のススメ ～最短で目標に到達する為には～

日時 **9/25** wed. **16:30~18:00** 定員 **10** 先着 名様 講師 価値組思考コンサルティング代表 (株)価値組プロジェクト代表取締役 **秋井 正宏** 氏 (中小企業診断士)

概要 持続化補助金・ものづくり補助金等の申請書の基本になるのは自社の事業計画です。補助金の採択や売上アップのためには事業計画は欠かせません。事業計画の作成のためのポイントを学んで、売上拡大のための効果的な事業展開や補助金の活用に結びつけてみませんか？

第2回 食品限定 展示会を成功させる事業計画 ～商品開発(食品)と販路開拓で成果を上げる為には～

日時 **10/1** tue. **16:30~18:00** 定員 **5** 先着 名様 講師 第1部 (株)成研 役員 **吉村 直樹** 氏
第2部 カン・コツ・ツボ 代表 **高原 英幸** 氏

概要 展示会の商談における成功は、自社の事業の延長線にあります。このセミナーでは、現状分析と目標を設定することに加え、この現状と目標とのギャップを埋めるための、商談会の選定方法や準備、適切な展示方法を説明します。展示会展展のアプローチを学んでみませんか？

第3回 顧客開拓のための事業計画 ～顧客開拓の基本とSNSのフル活用～

日時 **10/8** tue. **16:30~18:00** 定員 **10** 先着 名様 講師 第1部 (株)成研 役員 **吉村 直樹** 氏
第2部 (株)FanDay 代表取締役 **川西 紀子** 氏

概要 新規顧客開拓の成功は、自社の事業の延長線にあります。このセミナーではまず現状分析による目標設定に加え、SNSで出来ること出来ないことを知り、より効果的にSNSを活用できるよう説明いたします。

講師の紹介

Aki **Masahiro**

価値組思考コンサルティング代表
(株)価値組プロジェクト代表取締役
秋井 正宏
(中小企業診断士)

旅行業やサービス業出身の中小企業診断士で認定支援機関事務所を併設。これまで創業・経営革新・新事業展開などのビジネスプラン(事業計画づくり)から実践的なマーケティング支援等を500社以上の中小企業に展開。補助金・助成金・コンペ等には100社以上の採択実績があり、資金調達や販促支援、知的資産経営(強みの見える化)にも精通している。

Yoshimura **Naoki**

(株)成研 役員
吉村 直樹

広島県広島市出身。大学卒業後、専門商社に就職。その後、(株)成研に入社。事業計画策定や販路開拓、商品開発等の支援で培ったノウハウやネットワークが強み。

Takahara **Hideyuki**

カン・コツ・ツボ 代表
高原 英幸

全国量販店ジャスコ(イオン)10年、百貨店広島そごう12年、食品SMフレスタ15年の小売業3業態食品一筋38年。店長、食品バイヤー、PB商品開発、地方物産展企画等の業務に携わる。2017年、地域産品・小売支援コーディネーターを開業。地域産品の商品開発・販路開拓や展示商談会展展のノウハウ等、経験に即した理論に基づく支援を得意とする。

Kawanishi **Noriko**

(株)FanDay 代表取締役
川西 紀子

自治体や企業SNSの運用やコンテンツ制作、広報戦略のプランニングを実施。地域のファンづくりを応援する会社として、現在は、広島県を中心に瀬戸内エリアの観光SNSの事業に携わる。



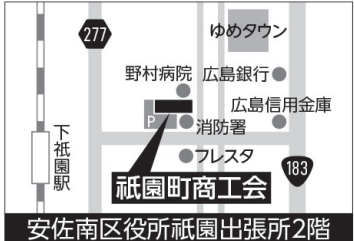
【セミナー参加のお申し込みは裏面の申込書をご利用ください。】

申し込みはFAXで!!
082-875-6245
 電話でも申し込みいただけます
082-875-3476

QRコードからも
 申し込みいただけます



「売上拡大につながる事業計画作成セミナー」参加申込書

参加希望※	日時	セミナー名	開催場所
<input type="checkbox"/> (☑記入)	9/25 wed. 水 16:30~18:00	第1回 事業に活かす事業計画のススメ ～最短で目標に到達する為には～ 講師 価値組思考コンサルティング代表 (株)価値組プロジェクト代表取締役 秋井 正宏 氏 (中小企業診断士)	祇園町商工会 2F会議室 広島市安佐南区祇園2丁目48-7 (当日は祇園出張所敷地内の 駐車場は利用できません。)  安佐南区役所祇園出張所2階
<input type="checkbox"/> (☑記入)	10/1 tue. 火 16:30~18:00	第2回 食品限定 展示会を成功させる事業計画 ～商品開発(食品)と販路開拓で成果を上げる為には～ 講師 第1部 (株)成研 役員 吉村 直樹 氏 第2部 カン・コツ・ツボ 代表 高原 英幸 氏	
<input type="checkbox"/> (☑記入)	10/8 tue. 火 16:30~18:00	第3回 顧客開拓のための事業計画 ～顧客開拓の基本とSNSのフル活用～ 講師 第1部 (株)成研 役員 吉村 直樹 氏 第2部 (株)FanDay 代表取締役 川西 紀子 氏	

※セミナーは1回から受講できます。セミナーは連続講座ではございません。

受講者名① (役職)	受講者名② (役職)
事業所名	
所在地	
業種	従業員数
電話番号	FAX番号
E-mail	
その他	

※ご記入いただいた個人情報は、各種連絡・本セミナーの運用・セミナーのフォローアップ以外には利用いたしません。

参加無料

セミナー参加対象:事業者の方

商工会の会員、非会員問わずどなたでもご参加いただけます。

- 参加受付が完了した旨の連絡や受講票の発送・送付はしていません。
- 受講後のフォローアップの協力をいただく場合がございます。
- 申込者多数の場合は、1社あたりの受講人数を調整させていただきます。
- 参加人数が多い場合は会場を変更させていただく場合がございます。

祇園町商工会 〒731-0138 広島県広島市安佐南区祇園2丁目48番7号
 広島市安佐南区役所祇園出張所2階
 経営革新等支援機関(国) 創業支援事業者(広島市)

TEL.082-875-3476 FAX.082-875-6245 <https://gsho.jp>